

မာတိကာ

စာရေးသူစကား	၈	၁၆။ ငွေ ၁၀ သိန်းနဲ့ စီးပွားရေး စလုပ်ချင်ရင်	၇၁	၃၉။ သူ့တံဆိပ်အတိုင်း ရောင်းရမလား၊	
၁။ လုပ်ငန်းမစခင် ဈေးကွက်ကို အကဲဖြတ်ပါ	၁၀	၁၇။ ဈေးကွက်ကို သေသေချာချာ လေ့လာပါ	၇၅	ကိုယ့်တံဆိပ်နဲ့ ရောင်းရမလား	၁၅၇
၂။ စီးပွားရေးလုပ်ငန်း မစခင် ဒါတွေ		၁၈။ တစ်လ သိန်း ၅၀ မြတ်ဖို့ဆိုရင်	၇၉	၄၀။ ပိုရောင်းချင်ရင် ပြဿနာရှာပါ	၁၆၁
အရင်စစ်ကြည့်ပါ	၁၅	၁၉။ လူသိများဖို့ လိုပါတယ်	၈၃	၄၁။ ပိုရောင်းချင်ရင် ဝယ်သူတွေအကြောင်း	
၃။ စီးပွားရေးလုပ်ငန်းမစခင် ဒါတွေပြင်ဆင်ပါ	၂၀	၂၀။ လူသိများလို့ အကျိုးမနည်းပါ	၈၅	ပိုသိဖို့ လိုပါတယ်	၁၆၄
၄။ စီးပွားရေးလုပ်ငန်းတိုင်းအတွက် မသိမဖြစ်		၂၁။ နည်းနည်းလေးလည်း ရောင်းပေးပါ	၈၈	၄၂။ ပိုရောင်းချင်ရင် ဝယ်သူရဲ့ စိုးရိမ်စိတ်ကို	
အချက် ၅ ချက်	၂၄	၂၂။ တစ်ယောက်တည်း ဒိုင်ခံ မလုပ်ပါနဲ့	၉၂	သိဖို့ လိုပါတယ်	၁၆၇
၅။ စီးပွားရေးလုပ်ငန်းတစ်ခုအတွက်		၂၃။ တစ်ပိုင်တစ်နိုင်လုပ်ငန်းနဲ့ အစုံသုပ်	၉၅	၄၃။ ပိုရောင်းချင်ရင် ဝယ်သူတွေ ဘာစိတ်ပူလဲ သိပါစေ	၁၇၁
သိထားသင့်တဲ့ Value ၁၂ မျိုး	၂၈	၂၄။ Customer တွေကို ဂရုစိုက်ပါ၊ အားမနာကြပါနဲ့	၁၀၀	၄၄။ ပိုမကောင်းပေမဲ့ ပိုရောင်းရချင်ရင်	၁၇၄
၆။ ဘယ်လို ကုန်ပစ္စည်း ထုတ်ရောင်းကြမလဲ	၃၂	၂၅။ ဘာပိုပေးနိုင်လဲ စဉ်းစားပါ	၁၀၄	၄၅။ အပြောင်းအလဲတစ်ခုက ပိုရောင်းရနိုင်ပါတယ်	၁၇၇
၇။ ဝန်ဆောင်မှုတစ်ခုကို အောင်မြင်အောင်		၂၆။ နာမည်မသေဖို့ အရေးကြီးပါတယ်	၁၀၈	၄၆။ သာမန် Brand တစ်ခုကနေ ဘရာဇီးရဲ့	
ရောင်းဖို့ အချက် ၃ ချက်	၃၆	၂၇။ ခပ်ချေချေ ဈေးရောင်းချင်ရင်	၁၁၁	အအောင်မြင်ဆုံး ထုတ်ကုန်တစ်ခု	၁၈၁
၈။ လုပ်ငန်းအသစ်တစ်ခု စတင်ဖို့ လွယ်ပါ့မလား	၄၀	၂၈။ ချစ်မွေးပါဖို့ လိုပါတယ်	၁၁၄	၄၇။ ပစ္စည်းချင်းတူပေမဲ့ ဈေးပိုရချင်ရင်	၁၈၄
၉။ လုပ်ငန်းစပ်တူ လုပ်မယ်ဆိုရင်	၄၃	၂၉။ ဈေးမေးပြီးမှ ဘာလို့ မဝယ်တာလဲ	၁၁၈	၄၈။ စီးပွားရေးကို ဆေးစစ်ဖြစ်ရဲ့လား	၁၉၀
၁၀။ နှလုံးသားနဲ့ စီးပွားရေးလုပ်ပါ	၄၈	၃၀။ နေရာယူထားဖို့ လိုပါတယ်	၁၂၃	၄၉။ ကိုယ့်ရဲ့လုပ်ငန်း အခြေအနေက ဘယ်လိုလဲ	၁၉၂
၁၁။ စီးပွားရေးမှာ မြန်ဖို့လိုတယ်	၅၃	၃၁။ အဆက်အသွယ် မပြတ်ပါစေနဲ့	၁၂၆	၅၀။ ဝယ်သူတွေရဲ့ အသံကို နားထောင်ပါ	၁၉၄
၁၂။ လုပ်ငန်းသေးရင် ဆိုင်းဘုတ်ကြီးကြီးလုပ်ပါ	၅၆	၃၂။ စီးပွားရေးလုပ်နေသရွေ့ ဒီ ၂ ချက်ကို လုပ်ပါ	၁၂၉	၅၁။ ရင်ထဲရောက်ဖို့ လိုပါတယ်	၁၉၇
၁၃။ Brand တစ်ခုတည်ဆောက်ဖို့ အချက် ၉ ချက်	၅၉	၃၃။ ကုန်ပစ္စည်းမထုတ်ဘဲ Innovation ဘယ်လိုလုပ်မလဲ	၁၃၃	၅၂။ ရင်ထဲရောက်အောင် ဒီလိုလုပ်ပါ	၁၉၉
၁၄။ ဘာကို ဦးစားပေးမလဲ	၆၃	၃၄။ ကိုယ့်အိုင်ဒီယာကို သူများတွေ လိုက်လုပ်ရင်		၅၃။ Brand Story ကို ပြောဖြစ်အောင် ပြောပါ	၂၀၃
၁၅။ ဘယ်အချိန်မှာ 9 to 5 အလုပ်ကို စွန့်လွှတ်ရမလဲ	၆၆	ဘာလုပ်ရမလဲ	၁၃၇	၅၄။ ဝင်ငွေတိုးဖို့ နည်းလမ်း ၄ မျိုး	၂၀၅
		၃၅။ ရောင်းကောင်းနေရင် Boost မလုပ်ရဘူးလား	၁၄၀	၅၅။ အရောင်းသည်သာ စီးပွားရေးရဲ့ အခရာ	၂၀၈
		၃၆။ မားကက်တင်းလည်းလုပ်၊		ကျေးဇူးတင်စကား	၂၁၀
		Operation ကိုလည်း ဂရုစိုက်ပါ	၁၄၅		
		၃၇။ ဘယ်အချိန်မှာ ပရိုမိုးရှင်း လုပ်ကြမလဲ	၁၄၉		
		၃၈။ လက်လီနဲ့လက်ကား ဘာကို အာရုံစိုက်ရမလဲ	၁၅၃		

